



# 엘리베이터피치



## Copyright

본 자료는 동그라미재단의 지원으로 개발되었으며, 저작권과 일체의 사용권리는 “서울중등진로와직업교과교육연구회”에 있습니다. Creative Commons License의 "저작자표시-비영리-변경금지(CC BY-NC-ND)"에 따라 비영리 목적의 경우 사용 가능합니다.

<http://creativecommons.org/licenses/by-nc-nd/4.0/>

# 나를 소개하는 30초(엘리베이터 피치)

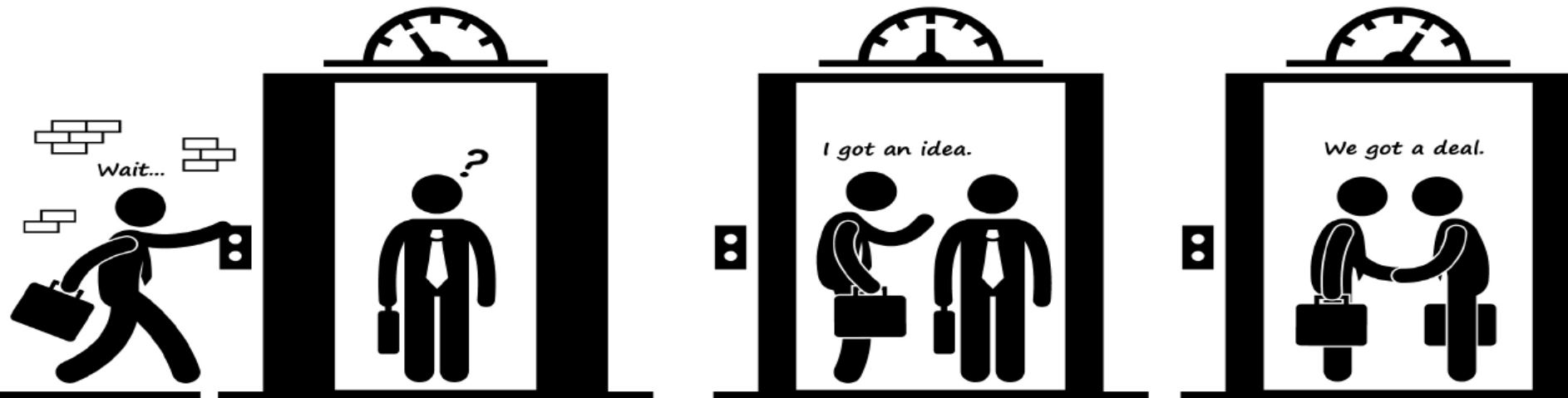


엘리베이터 피치(Elevator Pitch)란?

엘리베이터에서 중요한 사람을 만났을 때 자신의 생각을 요약하여 30초에서 2분이라는 짧은 시간에 전달하는 스피치를 의미하며, 어떤 상품, 서비스 혹은 기업과 그 가치에 대한 빠르고 간단한 요약설명을 의미한다

# 나를 소개하는 30초(엘리베이터피치)

- 1) 엘리베이터에서 우연히 내가 애타게 만나고 싶었던 사람(투자자, 존경하는 인물)을 만났다!
- 2) 내가 누구이고, 무엇을 하고 있으며, 어떤 가치를 창출하고 싶은지 설명할 수 있는 시간은 30초!
- 3) 30초 동안 이 사람을 설득해서 나를 돕게 만들어봅시다.



# 나를 소개하는 30초(엘리베이터피치)

## 엘리베이터 피치를 위한 고려사항

- 1) 나를 인상적으로 표현할 수 있는가
- 2) 상대가 흥미를 가질만한 내용인가
- 3) 상대가 이해할 수 있는 단어와 내용인가
- 4) 압축적이지만 논리적인 전개인가
- 5) 상대방의 액션을 유도할 수 있는가

# 나를 소개하는 30초(엘리베이터피치)

저는 [ ] (별명)입니다. 왜냐하면 저는 [ ] 이기(하기) 때문입니다.

저는 [ ]에 열정을 가지고 있고, [ ] 엄청난 재능이 있습니다.

하지만 솔직히 [ ]에는 자신이 없습니다.

저는 실현하고자 하는 [ ] 목표를 가지고 있습니다.

저에게 [ ]를 투자해주세요. 투자해주신 [ ]를 통해 [ ] (의 가치)를 반드시 실현하겠습니다.

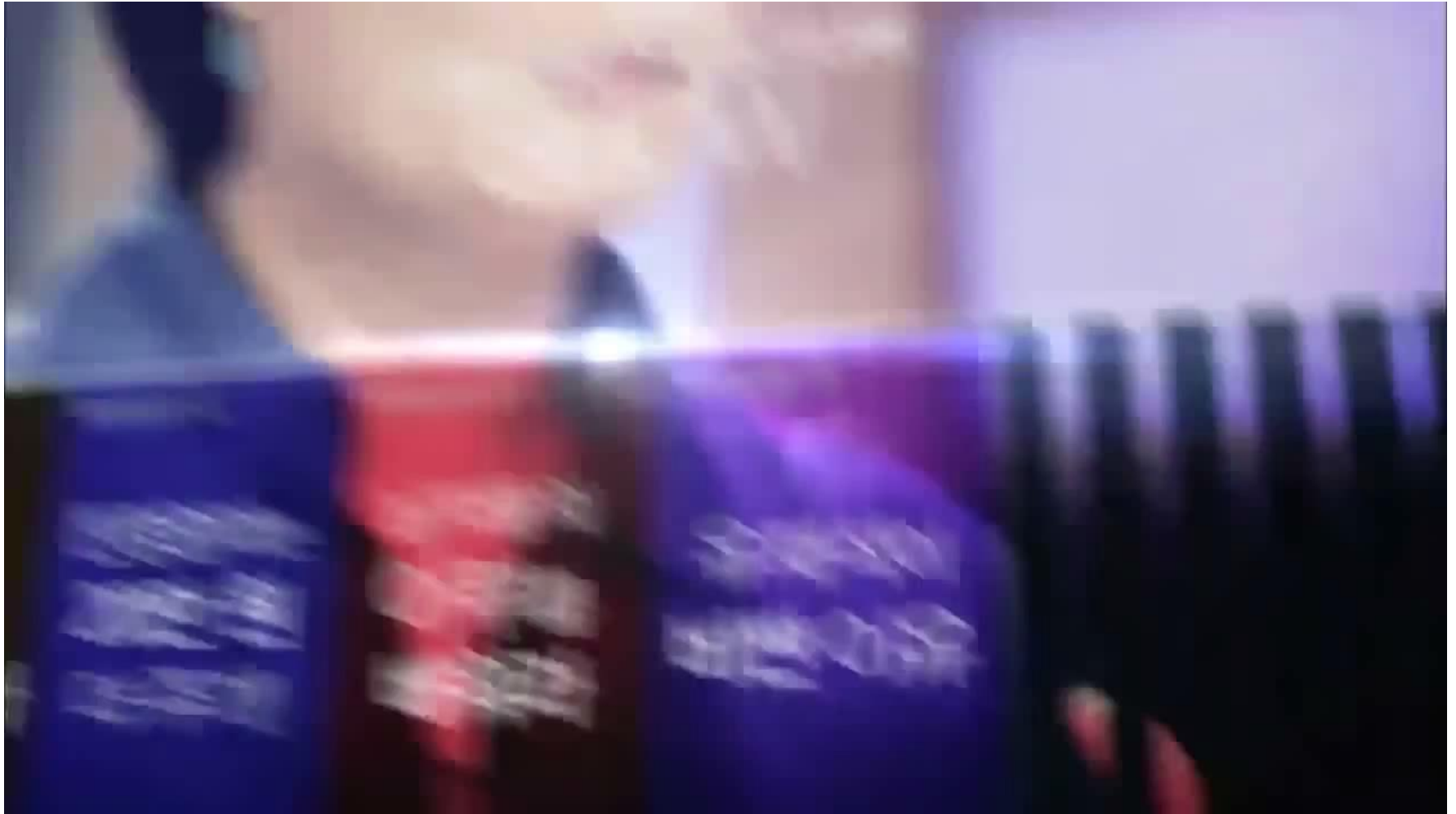


# 나를 소개하는 30초(엘리베이터피치)



30초 안에  
나를 소개해  
보세요!!!

# 또 다른 스피치 - 리액션!!!





# 나를 소개하는 30초(엘리베이터피치)

## 투자 카드

투자 상대 :  
투자 내용 :  
투자 사유 :

본인은 위 (


)에 대해 위와 같이 투자하고자 합니다.

2014년 월 일

투자자

(서명)

# 투자의 시간



# 최고로 투자 받은 사업가는?

투자 받은 만큼 은행에서 금화로 환전해 드립니다.



# Thank you